

BUENA MONEDA. El mismo pero diferente *por Alfredo Zaiat*

DESECONOMIAS. Ricos adorables *por Julio Nudler*

REPORTAJE. Gustavo González, de Laboratorios Richmond:
"El precio más bajo puede más" *por Cledis Candelaresi*

INFORME ESPECIAL

La distribución de los ingresos es una materia pendiente en la sociedad, y en especial al interior del campo, donde trabajan 1,2 millón de asalariados. El sueldo promedio registrado es de apenas 229 pesos por mes

Fantasma rurales



■ La devaluación les permitió a los dueños del campo incrementar sus ganancias en los sectores vinculados a la exportación.

■ Las producciones de oleaginosas, cereales, cítricos, frutas y vinos tuvieron incrementos notables en su rentabilidad.

■ Los ingenios azucareros y los tambos también recompusieron sus precios.

■ Sin embargo, los peones rurales todavía permanecen al margen de los beneficios generados por la reactivación.

■ En los campos argentinos trabajan 1,2 millón de asalariados, pero sólo figuran en blanco 255.601 personas, el 21,3 por ciento.

■ La precariedad laboral de los peones rurales ha sido una constante, pero en los '90 la situación se agravó debido a la falta de controles estatales.

■ En los últimos años se produjo una creciente expansión del empleo en negro en un marco que combina resabios de relaciones cuasi-feudales

■ Las inspecciones del Ministerio de Trabajo prácticamente no existen.

■ Para revertir los exorbitantes niveles de informalidad, en diciembre del año pasado se aprobó el lanzamiento de la Libreta del Trabajador Rural.

Para pagar con más comodidad, el Banco Nación le da más servicios:



Infórmese llamando al **0810-999-NACION**
(6 2 2 4)

o www.bna.com.ar



BANCO DE LA NACION ARGENTINA
Más que un banco, nuestro banco.

La Frase

Daniel Jayo



Con la obra pública "lo que habrá es corrupción, los políticos dirán: a mi juego me llamaron" (lo dijo el economista jefe del BID, Guillermo Calvo, en un reportaje publicado por el diario de negocios El Cronista el pasado jueves 5. Seguramente el "economista argentino con más prestigio en el exterior" recordará que cuando se seguían las recetas del BID -Consenso de Washington- la corrupción era inexistente).

el Libro

DEL TLC AL MERCOSUR
Integración y diversidad
en América Latina
Víctor López Villafañe
y **Jorge Di Masi**
Siglo Veintiuno editores



El presente libro pretende extenderse desde las consideraciones de lo que ha cambiado en el mundo en la era de la globalización hasta el análisis de los problemas generales de América Latina. Desde los problemas políticos, como las transiciones de las dictaduras a las democracias, hasta los económicos. Especialmente lo referente a la deuda y el costo social, estandarizado a lo largo del continente, de la aplicación de las políticas neoliberales. En este contexto, las luchas por la hegemonía y la competencia mundial han conducido, desde los años 80 a la creación de frentes regionales, o bloques económicos, en prácticamente todo el mundo.

el Dato

Peregrinación. La Fundación Carlos Pellegrini y The Americas Society realizaron en Nueva York un homenaje a la memoria del ingeniero José Estenssoro, ex presidente de YPF. Del acto participó el vicepresidente argentino, Daniel Scioli. No pudo ser confirmado si el segundo de Néstor Kirchner asistió porque coincidió con su gira por Estados Unidos o si fue una peregrinación de gracias a quien estuvo en el principio de la carrera que lo llevó a la fama. Cabe recordar que YPF, bajo la gestión de Estenssoro, financió la totalidad de la campaña motonáutica que llevó al triunfo mundial de la "Gran Argentina".

¿Cuál es



Si se repasan las crisis financieras y económicas en la economía mundial desde la década del '80 se encontrará que siempre fueron precipitadas y expandidas por la aplicación de las recetas del FMI. El organismo posee un record indiscutido en materia de errores de predicción, (al menos de predicciones explícitas, ya que no pasó lo mismo cuando se considera quiénes fueron los ganadores de las crisis). Y la crisis argentina, por supuesto, no fue la excepción. Lo mismo sucedió con la post crisis, luego de la devaluación. El FMI auguró que sobrevendría la hiperinflación y el caos, lo que seguramente habría sucedido de seguirse a rajatabla sus recetas. Pero ello no ocurrió y llegó el tiempo del mea culpa. Primero fue la número dos del Fondo, Anne Krueger, quien sin ponerse colorada dijo sentirse "sorprendida" por la recuperación. Y esta semana la siguió el director del Hemisferio Occidental, Anoop Singh, quien aseguró que la evolución económica de Argentina es "mucho más favorable de lo que cualquiera hubiera previsto hace sólo seis meses". Por favor, que no predigan que la economía argentina mejorará.

500.000

despidos se produjeron en la Argentina durante el último año y medio a pesar de la existencia de la doble indemnización. Con este dato, las consultoras que les dan letra a las cámaras empresarias intentaron relativizar la efectividad de la medida. Lo que no dijeron es que los despedidos potenciales podrían haber sido aún más, y que los efectivamente despedidos quedaron en mejores condiciones para afrontar su nueva realidad. Por supuesto, las voces contra la doble indemnización vinieron de la ultraliberal FIEL. En esta oportunidad, la vocera fue la especialista Nuria Susmel.

EL ACERTIJO

Tres hijos de una familia tienen ocupaciones tales que el mayor no puede visitar la casa paterna más que cada 15 días, el mediano cada 10 días y el menor cada 12 días. El día de Navidad lo celebran los tres juntos con toda la familia. ¿Qué día volverán a coincidir por primera vez los tres hermanos?

Respuesta: Dentro de 180 días.

Presentaciones

El 11 de junio se presentará la **Propuesta del EDI** (Economistas de Izquierda) de "Presupuesto Popular para la Ciudad de Buenos Aires". La cita es a las 19, en el aula 12 de la Facultad de Ciencias Económicas de la UBA, Av. Córdoba 2122.

Ranking

Mercado Interno + Exportaciones

—ventas de software y servicios informáticos de países de ingreso "tardío" al negocio, en millones de dólares—

1. India	10.200
2. Irlanda	10.000
3. China	9.600
4. Corea	7.700
5. Israel	4.100
6. Brasil	3.300
7. Singapur	1.660
8. Argentina	1.340
9. Uruguay	240
10. Chile	200

Fuente: Nuevas tecnologías de la Información, F. Boscherini, M. Novick, G. Yoguel. Universidad Nacional de General Sarmiento.

POR FERNANDO KRAKOWIAK

Fantasmas rurales

La distribución de los ingresos es una materia pendiente en la sociedad, y en especial al interior del campo. La modificación de los precios relativos generada por la devaluación les permitió a los empresarios rurales incrementar sus ganancias en los sectores vinculados a la exportación. Las producciones de oleaginosas, cereales, cítricos, frutas y vinos tuvieron incrementos notables en su rentabilidad. Los ingenios azucareros y los tambos también recompusieron sus precios. Sin embargo, los peones rurales todavía permanecen al margen de los beneficios generados por la reactivación. Según estimaciones del Registro Nacional de Trabajadores Rurales y Empleadores (Renatre), en los campos asalariados trabajan 1,2 millón de asalariados, pero sólo figuran en blanco 255.601 personas, el 21,3 por ciento, siendo el salario promedio registrado de apenas 229 pesos por mes. La situación de estos trabajadores no ha sido tomada en cuenta por los sucesivos gobiernos y las centrales sindicales por lo lejos que se encuentran de las grandes ciudades. Sin embargo, representan cerca del 10 por ciento de los asalariados del país. Son los fantasmas rurales.

La precariedad laboral de los trabajadores rurales ha sido una constante a lo largo de la historia, pero durante la década del '90 la situación se agravó aún más debido a la falta de controles por parte del Estado. Las inspecciones del Ministerio de Trabajo prácticamente no existen. Situación que ha dado lugar en los últimos años a una creciente expansión del empleo en negro en un marco que combina resabios de relaciones cuasi-feudales con prácticas laborales tercerizadas tendientes a reducir el vínculo entre patrón y empleado a través de la figura del "contratista".

En Tucumán, durante la cosecha de la caña de azúcar los trabajadores se "internan" en los surcos de los ingenios y las grandes fincas para charcar, pelar y apilar las cañas. Entre junio y septiembre trabajan de sol a sol con la ayuda de sus familiares, incluidos los niños. Muchos son migrantes que vienen de otras provincias y acampan al costado de las plantaciones, en chozas precarias con paredes de majo de caña y techo de chapa. Los trabajadores producen para los grandes ingenios, entre los que se destacan Nñorco, Concepción, Santa Bárbara, Fronterita y La Florida, pero la relación laboral está mediada por la figura del "contratista", con quien arreglan sus condiciones de trabajo. Así los ingenios azucareros y los grandes productores de caña mantienen un número reducido de empleados en relación de dependencia con sueldos relativamente altos, al mismo tiempo que se desentienden de la complicada situación laboral de la mayoría de los trabajadores.

Los contratistas entablan una relación "en negro" dejando a los cosechadores sin posibilidades de acceder a la jubilación, obra social, salario familiar y vacaciones. Además, en la mayoría de los casos no se trabaja por horas sino a destajo para llegar a obtener apenas 15 pesos por jornada. La necesidad de cumplir con un determinado nivel de producción lleva a los niños a colaborar con sus padres en la zafra. Néstor del Pozo, presidente de la cooperativa tucumana Ibatín, afirmó a Cash que en algunas fincas "es muy común ver chicos trabajando".

En el sector de la citricultura la informalidad es aún mayor. Durante los

NORMA GIARRACCA

investigadora
de la UBA

**"Se naturaliza
la precariedad"**

"Es difícil saber qué pasa con los trabajadores rurales porque es un sector de bastante invisibilidad por la falta de compromiso de sus organizaciones gremiales. Hemos hecho algunos estudios parciales y la situación laboral es muy precaria. La retirada del Estado fue notable a partir de los '90. No hay fiscalizaciones para controlar el empleo en negro. Lo que me llamó la atención en los últimos años es la naturalización de esta situación por parte de los trabajadores. Encontramos muchos jóvenes a los que la situación les parece normal. Esta es una diferencia notable con la década del '70. Cuando realicé mis primeros estudios en Misiones, la gente del campo estaba indignada con su situación y quería cambios. Ahora encontré gente muy resignada que toma como natural la ausencia del gremio y del Estado. Esto es grave porque mientras no haya sujetos que protesten y exijan cambios va a ser difícil. Debe haber un cambio de dirigentes, pero también un cambio en los trabajadores para revertir la situación desde abajo."

SUSANA APARICIO

especialista en empleo
rural del Conicet

**"La desprotección
es muy alta"**

"Los trabajadores que manejan una cosechadora ganan 1000 pesos por mes porque controlan un aparato que vale 80 mil dólares, pero son una minoría. Donde hay mucha demanda de mano de obra es en los cultivos extra-pampeanos y ahí están los mayores problemas laborales. El área de trabajo rural del Ministerio de Trabajo tiene delegaciones provinciales, pero no he visto que haya inspecciones. En algunas cosechas de exportación se les blanquea una parte del salario a los trabajadores porque los compradores supervisan la producción, pero la desprotección sigue siendo muy alta. En el sector yerbatero, los secaderos tercerizaron la cosecha. A los capataces los indemnizaron y ahora trabajan como contratistas de cosechadores para las mismas empresas, las cuales evitan mantener una relación laboral directa con los trabajadores. Las falsas cooperativas de trabajo también perjudican a los peones porque muchos se suman como socios, pero en realidad son asalariados encubiertos y les ahorran a los patrones el pago de los aportes."

GERONIMO VENEGAS
secretario general de UATRE

La cultura del "sí, patrón"

¿Por qué no se puede revertir el elevado nivel de empleo en negro existente en el sector rural?

—El empleo en negro es una cuestión muy difícil de resolver. La cultura del "sí, patrón" lleva muchos años en el campo. Primero empezamos con la campaña nacional del blanqueo y hace poco tiempo hemos logrado que se aprobara la Libreta del Trabajador Rural luego de siete años de lucha. Al comienzo las entidades del campo estaban en contra, pero logramos imponerla y creemos que va a ayudar a revertir la situación.

Otra debilidad del sector agrario son los bajos sueldos que perciben los trabajadores.

—Nosotros estamos negociando en la Comisión Nacional de Trabajo Agrario porque parte de la rentabilidad que lograron los productores con la devaluación se tiene que transferir a los trabajadores. Exigimos una suba del salario promedio para llevarlo a 500 pesos. Muchos están cobrando esa cifra, pero el descuento para la obra social y la jubilación se calcula sobre lo poco que cobran en blanco.

¿Qué postura tiene el sindicato frente a la modalidad de contratación flexible que se impuso a través de los contratistas?

—Muchas empresas emplean trabajadores a través de contratistas para evadir responsabilidades. Nosotros luchamos para que el contratista blanquee a sus empleados. Pero sabemos que el dueño del campo es responsable solidario y va a tener que ayudar a resolver la situación. ■

RICARDO GREYER
secretario de la Confederación Rural Argentina

"No hay estadísticas fiables"

Según estimaciones del Renatre, el empleo en negro está cercano al 80 por ciento, ¿por qué no se blanquea a los trabajadores?

—No comparto esa estimación porque no hay ninguna estadística fiable que permita saber cuántos empleados en negro hay. Goebbels decía que una mentira cuanto más se repite más se cree. En el censo agropecuario figuran 300 mil establecimientos rurales y muchos de esos predios son pequeños y no tienen personal. Muchas veces las estimaciones calculan a los trabajadores migrantes varias veces. No obstante, vale señalar que la contratación de personal es tan engorrosa en materia de papeles que eso colabora con la existencia del empleo en negro.

¿La libreta de trabajo cambia esa situación?

—Podría ser un instrumento útil, pero no lo es porque todas las demás registraciones legales se tienen que seguir efectuando

¿Por qué el sindicato reivindica la libreta?

Es un papel más que les va a servir de constancia laboral, pero no arregla el problema de fondo.

El sueldo promedio que se tomó en el Renatre para calcular la prestación por desempleo es de 229 pesos, ¿por qué se les paga tan poco a los trabajadores?

—Esa información no contempla los 150 pesos no remunerativos y en algunos casos se calcula el sueldo de gente que sólo trabaja 15 días. Por lo tanto, el promedio mensual baja. ■

zación del campo algunos analistas habían pronosticado la consolidación de una fuerza de trabajo estable, con niveles crecientes de calificación y regulada por una legislación similar a la del sector de las manufacturas industriales. Pero en lugar de avanzar hacia una mayor formalización ocurrió lo contrario. La falta de inspecciones laborales llevaron a los grandes grupos agroindustriales a blanquear sólo a los trabajadores a quienes le asignan el manejo, por ejemplo, de máquinas complejas y costosas como las cosechadoras integrantes. El resto continúa al margen de cualquier tipo de derecho laboral, trabajando a destajo y con una presión constante hacia la baja salarial generada por la alta desocupación y la oferta laboral de los pequeños campesinos.

El salario promedio de 229 pesos calculado por Renatre deja en evidencia la situación del sector. En la mayoría de los casos el ingreso de bolsillo es mayor porque se otorga una parte importante del sueldo en negro. No obstante, para calcular los aportes jubilatorios, la asignación familiar y el seguro de desempleo que quiere implementar el Renatre se toma en cuenta esa cifra. Para revertir los exorbitantes niveles de informalidad en diciembre del año pasado se aprobó el lanzamiento de la Libreta del Trabajador Rural. El objetivo es blanquear a los trabajadores a partir de la utilización de este nuevo instrumento legal. Sin embargo, resultará difícil garantizar su uso generalizado si el Estado no ejerce su rol de policía y hace cumplir la ley. Pues luego de la devaluación queda claro que el incremento de las ganancias de los dueños de los campos no garantiza mejores condiciones laborales para la peonada. ■

Campo peones

■ La distribución de los ingresos es una materia pendiente en la sociedad, y en especial al interior del campo.

■ La devaluación les permitió a los hombres del campo incrementar sus ganancias en los sectores vinculados a la exportación.

■ Las producciones de oleaginosas, cereales, cítricos, frutas y vinos tuvieron incrementos notables en su rentabilidad.

■ Sin embargo, los peones rurales todavía permanecen al margen de los beneficios generados por la reactivación.

■ En los campos argentinos trabajan 1,2 millón de asalariados, pero sólo figuran en blanco 255.601 personas, el 21,3 por ciento.

■ El salario promedio registrado es de apenas 229 pesos.

■ Las inspecciones del Ministerio de Trabajo prácticamente no existen.

■ Para revertir los exorbitantes niveles de informalidad, en diciembre del año pasado se aprobó el lanzamiento de la Libreta del Trabajador Rural.

meses de las cosechas, se puede ver por la ruta 38 de Tucumán, que une el norte con el sur de la provincia, decenas de colectivos comandados por "obristas" que pasan a buscar a los trabajadores por las localidades de Alberdi, Famaillá, Monteros, Aguilares y Villa Quintero para llevarlos a las plantaciones. Allí "limonean" desde las 9 hasta las 18 y cobran entre 5 y 10 pesos por jornada. La producción queda en poder de un puñado de grandes empresas que poseen modernas plantas de empaque, procesadoras de jugo y de aceites esenciales. Argentina es uno de los principales productores de limones del mundo y más del 90 por ciento de la producción se concentra en Tucumán. El jarabe de limón de la gaseosa Sprite es uno de los principales productos elaborados en las fábricas de la zona a partir del trabajo "hormiga" que realizan en las plantaciones cerca de 20 mil cosechadores.

La precariedad laboral también es moneda corriente entre los trabajadores que cosechan peras y manzanas en el Alto Valle de Río Negro y Chubut, en las quintas hortícolas que se despliegan en el "cinturón verde" del Gran Buenos Aires y en Mendoza, en las plantaciones de Tabaco de Salta, Jujuy y Corrientes, en las plantaciones de yerba del noroeste argentino y en las actividades de forestación que se realizan en Misiones. En todos estos casos se combina el trabajo a destajo con el empleo temporario, casi siempre en negro. En la producción lechera la situación salarial es mejor que en la zona extra-pampeana, pero como los trabajadores van a porcentaje sobre la producción se los considera autónomos y quedan fuera del alcance de la legislación laboral. "Al quedar establecida una relación de asociación los dueños de las unidades productivas organizan el trabajo de modo flexible sin respetar ni siquiera los descansos del fin de semana", afirmó a Cash Germán Quaranta, especialista en empleo rural.

El sindicato podría ser una herramienta para que los trabajadores canalicen sus reclamos en materia laboral. Pero en muchas zonas se descrea de la instancia gremial. Una encuesta

realizada en la zafra tucumana durante 1999 por un equipo de la Universidad de Buenos Aires encabezado por la investigadora Norma Giarracca dio como resultado que sólo el 34 por ciento de los trabajadores estaba afiliado al sindicato Fotia y apenas el 4 por ciento había votado en la última elección.

Los trabajadores agrarios están ex-

cluidos de la Ley de Contrato de Trabajo porque se rigen por una ley específica de 1980 que, en términos generales, ofrece un nivel de protección menor. La ley no contempla la jornada laboral de ocho horas y a quienes trabajan por temporada no se les reconoce un vínculo permanente con el empleador. A partir de la creciente industrialización productiva y capitali-

ALBERTO BRONDO, COORDINADOR GENERAL DEL RENATRE

La importancia de la libreta

POR F.K.

El Renatre fue creado por ley en 1999 para elaborar estadísticas sobre el sector agrario y otorgar a los peones una libreta de trabajo. El organismo es un ente autárquico de derecho público no estatal integrado por el sindicato y las asociaciones empresarias. Además de otorgar la libreta, tarea que comenzó en marzo, está entre sus funciones desarrollar las tareas de policía de trabajo que le sean delegadas por los organismos nacionales o provinciales. Cash conversó con Alberto Brondo, coordinador de la entidad, para saber cómo piensan hacer para lograr una disminución del empleo en negro.

¿Qué ventaja tiene para el empleado rural la obtención de la libreta de trabajo?

—Con la libreta apostamos a reducir el trabajo en negro. Cada empleado va a tener una acreditación para registrar sus aportes jubilatorios, acceder a la obra social, a la asignación familiar y cobrar el seguro de desempleo. **Si el empleador sigue contratando en negro va a ser difícil revertir la situación.**

—La libreta fue pensada para beneficio del trabajador, pero también vamos a generar incentivos para el empleador. Una alternativa es la de brindar cobertura de riesgo para que los empleadores se inclinen por contratar a aquellos trabajadores que tienen seguro. Además, los aportes que realiza el empleador se van a descontar en el momento que vende su cosecha

y vamos a simplificar los trámites porque al tomar un trabajador con libreta se produce el blanqueo.

¿También van a realizar inspecciones para complementar la política de incentivos?

—En una primera etapa instalamos delegaciones en todo el país. Luego difundimos el sistema y a partir del 31 de julio exigiremos el cumplimiento de la ley fiscalizando en el terreno. **Si el trabajo en negro alcanza el 80 por ciento es porque muchos empresarios de las asociaciones que integran el Renatre no cumplen sus obligaciones, ¿no es ingenuo es-**

perar que se persigan a sí mismos?

—Dentro de las asociaciones empresarias hay empleadores que no cumplen la ley, pero hay otros que sí lo hacen y exigen que se fiscalice para poner fin a la competencia desleal. La ley se va a aplicar y las sanciones van desde 250 a 5000 pesos por trabajador en negro. En caso de reincidencia se puede clausurar el establecimiento.

¿Tienen recursos para llevar adelante una fiscalización eficaz?

—Realizaremos inteligencia fiscal y luego contrataremos a una empresa privada para que concrete las inspecciones. ■

¿Estás buscando una inversión segura?
...Sumate a la cadena argentina de fast food de mayor crecimiento en los últimos tiempos

Mostaza
Alto Palermo - Paseo Alcorta
Galerías Pacifico - Alto Avellaneda
Plaza Oeste Morón - Nine Factory
Spinetto Shopping - Auchan Quilmes
Auchan Avellaneda - Auchan Tablada
Paseo Cofon 800 - Capital Federal
Devoto Shopping - Las Palmas del Pilar
Boulevard Shopping Adrogué
Complejo Diagonal Mar del Plata
Shopping Los Gallegos Mar del Plata
Sobremonte Mar del Plata
Shopping Puerto Madryn

» Para mayor información:
15 5 630-6764
mypchalt@sion.com
www.mostazaweb.com.ar

¡SERIO!

m200
"su empresa de servicios"

Copiadoras
Duplicadoras
Soporte Técnico
Computadoras y Redes
Desarrollos Web
Art. de Oficina
Insumos

4307-2626
www.m200.com.ar

Propuesta economía

■ La Coordinadora de Acción Productiva tiene el objetivo de "defender el rol protagónico de las pequeñas unidades productivas en la Argentina que viene".

■ Sostienen que esa defensa sólo se puede dar planteando "cambiar el modelo neoliberal por una propuesta productiva, con filosofía social".

■ No se reconocen como empresarios kirchneristas.

■ Los ejes que plantean son un rol activo del Estado en la reactivación económica y fijar la prioridad en el desarrollo del mercado interno.

■ También proponen un desarrollo de las economías regionales que vigorice las cadenas de valor e impulse las exportaciones con valor agregado.

■ Y alientan el Mercosur como estrategia comercial y de integración.



Guillermo Robledo, Julio César Urien (h) y Norberto Oneto, promotores de la Coordinadora de Acción Productiva.

ALIANZA GREMIAL DE PYMES Y TRABAJADORES DE EMPRESAS RECUPERADAS

Camino a un modelo productivo

POR RAUL DELLATORRE

Como un emergente más de la crisis, cuyos efectos negativos atravesaron a distintas capas de la sociedad, representantes de pequeñas y medianas empresas, emprendimientos rurales y trabajadores a cargo de empresas recuperadas se constituyeron en un nuevo nucleamiento, la Coordinadora de Acción Productiva, con el objetivo de "defender el rol protagónico de las pequeñas unidades productivas en la Argentina que viene". Y consideran que esa defensa sólo se puede dar planteando "cambiar el modelo neoliberal por una propuesta productiva, con filosofía social".

Su primer pronunciamiento público se conoció apenas conocida la

Nuevos dirigentes empresarios junto a trabajadores se están agrupando al no sentirse representados por las organizaciones tradicionales. Ideas y planes.

renuncia de Carlos Menem a competir en segunda vuelta. En ese momento consideraron dicha decisión como "un acto de presión del establishment para debilitar al nuevo gobierno e imponer sus condiciones". Pero no por eso se reconocen como empresarios "kirchneristas". "Nuestra relación con el Gobierno se da a partir de la discusión de políticas de Estado, en las que tenemos muchas coincidencias con la plataforma política y los objetivos del actual gobierno, pero consideramos necesario

abrir un debate nacional", puntualiza Julio César Urien (h), integrante por el Movimiento del Empresariado Nacional (Moven) de la mesa promotora de la CAP.

Junto a Norberto Oneto (también integrante del Moven) y Guillermo Robledo (Movimiento Nacional de Empresas Recuperadas), Urien define que "los ejes centrales que planteamos son: un rol activo del Estado en la reactivación económica, fijar la prioridad en el desarrollo del mercado interno, un desarrollo de las economías regionales que vigorice las cadenas de valor e impulse las exportaciones con valor agregado, hacer hincapié en el Mercosur como estrategia comercial y de integración, ya que si se concreta el ALCA nos terminan de arruinar".

"Somos una burguesía con conciencia nacional, hemos decidido poner todos los esfuerzos en articular este espacio impulsando la formación de la CAP", apunta Urien. "El Movimiento de Empresas Recuperadas también participa y las contradicciones que podemos tener con ellos, como empresarios y trabajadores, son secundarias. Rechazamos la pelea de pobres contra pobres y como pymes sabemos que el modelo neoliberal nos condena a la exclusión, con un mercado interno destruido, un sistema financiero que nos juega en contra y un Estado que no nos apoyó." "A diferencia de las cámaras sectoriales, no nos quedamos en las reivindicaciones sectoriales", concluyó Urien.

Guillermo Robledo, que también participó en la entrevista con *Cash*, subraya la "necesidad de medidas rápidas para recuperar la producción; las pymes no pueden seguir atrapadas en el sistema de calificación de créditos del Banco Central, que les impide acceder al préstamo bancario". Advierte, además, que tampoco alcanza con "la implementación de créditos blandos; lo que nosotros impulsamos es la formación de fondos fiduciarios

por sector, administrados en forma conjunta por el Estado y los sectores productivos, y un urgente plan de refinanciación de pasivos, recuperación del mercado interno redistribuyendo ingresos, aumentando salarios y bajando impuestos al consumo, y modificar la Ley de Quiebras, para que no sean los trabajadores quienes paguen las consecuencias de cada cierre". Y en el mismo sentido de la pelea contra el modelo que plantearon los dirigentes pyme, Robledo apuntó a la necesidad de "ser parte de una lucha activa contra el ALCA, obligando al Gobierno a llamar a un referéndum antes de fin de año".

Con respecto a su participación en un mismo ámbito con sectores empresarios, Robledo manifestó que "es casi natural que estemos juntos, porque trabajadores y pequeños empresarios estamos frente a un sistema que creemos que hay que revertir. Hoy nosotros estamos al frente de empresas recuperadas en algunos casos por procesos de vaciamiento de sus patrones, pero en muchos otros surgieron por el ahogo a las pymes". Por su parte, Urien buscó diferenciar a este nuevo nucleamiento de la política tradicional de las cámaras empresariales. "No compartimos los reclamos de reivindicaciones dentro del mismo sistema, nosotros vamos por un cambio de modelo, por la reformulación del sistema impositivo, y que de la recaudación extra que se obtenga, el 50 por ciento se destine a obra pública y el 50 restante en favor de actividades productivas; no necesitamos del capital de afuera", sostiene.

Norberto Oneto, un industrial del sector plástico que participó activamente en la Asociación de Industriales bonaerenses (Adiba), definió que la integración de esta nueva entidad en el sector pyme "no es una actitud oportunista ni un capricho sectorial". Y alertó que ya se percibe la existencia de "campañas psicológicas tendientes a ridiculizar todo lo que va encaminado a la recuperación nacional: siempre es así, es sistemático, este modelo no se va a entregar nunca y van a buscar, hasta el final, deteriorar nuestro trabajo".

POLEMICA

LA DOBLE INDEMNIZACION POR DESPIDOS

"El doble de nada es nada"

POR HECTOR RECALDE

Presidente de la Comisión de Derecho del Trabajo de la Asociación de Abogados de Buenos Aires



A principios de 2002 se sancionó la ley que dispuso suspender los despidos. La violación de esta obligación acarrea como sanción la duplicación de las indemnizaciones por despido. Esta suspensión prevista originariamente por un plazo de 180 días, fue luego prorrogada hasta el 30 de junio de 2003. Si se habla del doble, la idea es que se trata de mucho. Sin embargo, si se analiza cómo evolucionó el monto de las indemnizaciones por despido, se concluye que en realidad es muy poco.

En 1946, la indemnización mínima por despido equivalía para el trabajador la posibilidad de adquirir 3333 kilogramos de pan. A partir de la dictadura militar se comenzó a disminuir el monto indemnizatorio. En la actualidad se redujo a niveles increíbles: hoy la indemnización mínima por despido es igual a dos doceavas partes del sueldo, es decir cinco días de salario. Teniendo en cuenta un sueldo promedio de 550 pesos ese importe es de 91,66 pesos. El precio promedio de 1 kilo de pan es de 2,50 pesos, lo que equivale a la compra de

apenas 36,66 kilos.

Como no sólo de pan vive el hombre, en el artículo 14 bis de la Constitución nacional, entre los derechos que les reconoce a los trabajadores está el de la protección contra el despido arbitrario. Desde 1933 comenzó a regir en nuestro país el derecho a una estabilidad relativa en el empleo. La indemnización por despido tiene una doble vía en cuanto a objetivos:

1. Resarcir al trabajador que pierde el empleo.
2. Poner un límite al derecho del empleador a rescindir el contrato de trabajo.

En materia de legislación laboral fueron muchos los años de "trabajo sucio". Ahora y concretamente sobre el tema en discusión, propongo que se mantenga provisionalmente y para todos los trabajadores la doble indemnización y que se inicie un proceso gradual que comience a devolverles a los trabajadores todos los derechos derogados o flexibilizados desde 1976. Entiendo que a partir del discurso del Presidente pronunciado ante la Asamblea Legislativa el 25 de mayo, en el que reivindicó el artículo 14 bis, el rol del Estado y la necesidad de distribuir con más equidad la riqueza nacional, mi propuesta cobra mayor fuerza y el Gobierno tiene la oportunidad de transformar las palabras en hechos. ■

Propuesta económica

■ La Coordinadora de Acción Productiva tiene el objetivo de "defender el rol protagónico de las pequeñas unidades productivas en la Argentina que viene".

■ Sostienen que esa defensa sólo se puede dar planteando "cambiar el modelo neoliberal por una propuesta productiva, con filosofía social".

■ No se reconocen como empresarios kirchneristas.

■ Los ejes que plantean son un rol activo del Estado en la reactivación económica y fijar la prioridad en el desarrollo del mercado interno.

■ También proponen un desarrollo de las economías regionales que vigorice las cadenas de valor e impulse las exportaciones con valor agregado.

■ Y alientan el Mercosur como estrategia comercial y de integración.



Guillermo Robledo, Julio César Urien (h) y Norberto Oneto, promotores de la Coordinadora de Acción Productiva.

ALIANZA GREMIAL DE PYMES Y TRABAJADORES DE EMPRESAS RECUPERADAS

Camino a un modelo productivo

POR RAUL DELLATORRE

Como un emergente más de la crisis, cuyos efectos negativos atravesaron a distintas capas de la sociedad, representantes de pequeñas y medianas empresas, emprendimientos rurales y trabajadores a cargo de empresas recuperadas se constituyeron en un nuevo nucleamiento, la Coordinadora de Acción Productiva, con el objetivo de "defender el rol protagónico de las pequeñas unidades productivas en la Argentina que viene". Y consideran que esa defensa sólo se puede dar planteando "cambiar el modelo neoliberal por una propuesta productiva, con filosofía social".

Su primer pronunciamiento público se conoció apenas conocida la

Nuevos dirigentes empresarios junto a trabajadores se están agrupando al no sentirse representados por las organizaciones tradicionales. Ideas y planes.

renuncia de Carlos Menem a competir en segunda vuelta. En ese momento consideraron dicha decisión como "un acto de presión del establishment para debilitar al nuevo gobierno e imponer sus condiciones". Pero no por eso se reconocen como empresarios "kirchneristas". "Nuestra relación con el Gobierno se da a partir de la discusión de políticas de Estado, en las que tenemos muchas coincidencias con la plataforma política y los objetivos del actual gobierno, pero consideramos necesario

abrir un debate nacional", puntualiza Julio César Urien (h), integrante por el Movimiento del Empresariado Nacional (Moven) de la mesa promotora de la CAP.

Junto a Norberto Oneto (también integrante del Moven) y Guillermo Robledo (Movimiento Nacional de Empresas Recuperadas), Urien define que "los ejes centrales que planteamos son: un rol activo del Estado en la reactivación económica, fijar la prioridad en el desarrollo del mercado interno, un desarrollo de las economías regionales que vigorice las cadenas de valor e impulse las exportaciones con valor agregado, hacer hincapié en el Mercosur como estrategia comercial y de integración, ya que si se concreta el ALCA nos terminan de arruinar".

"Somos una burguesía con conciencia nacional, hemos decidido poner todos los esfuerzos en articular este espacio impulsando la formación de la CAP", apunta Urien. "El Movimiento de Empresas Recuperadas también participa y las contradicciones que podemos tener con ellos, como empresarios y trabajadores, son secundarias. Rechazamos la pelea de pobres contra pobres y como pymes sabemos que el modelo neoliberal nos condena a la exclusión, con un mercado interno destruido, un sistema financiero que nos juega en contra y un Estado que no nos apoyó." "A diferencia de las cámaras sectoriales, no nos quedamos en las reivindicaciones sectoriales", concluyó Urien.

Guillermo Robledo, que también participó en la entrevista con Cash, subraya la "necesidad de medidas rápidas para recuperar la producción; las pymes no pueden seguir atrapadas en el sistema de calificación de créditos del Banco Central, que les impide acceder al préstamo bancario". Advierte, además, que tampoco alcanza con "la implementación de créditos blandos; lo que nosotros impulsamos es la formación de fondos fiduciarios

por sector, administrados en forma conjunta por el Estado y los sectores productivos, y un urgente plan de re-financiación de pasivos, recuperación del mercado interno redistribuyendo ingresos, aumentando salarios y bajando impuestos al consumo, y modificar la Ley de Quiebras, para que no sean los trabajadores quienes paguen las consecuencias de cada cierre". Y en el mismo sentido de la pelea contra el modelo que plantearon los dirigentes pyme, Robledo apuntó a la necesidad de "ser parte de una lucha activa contra el ALCA, obligando al Gobierno a llamar a un referéndum antes de fin de año".

Con respecto a su participación en un mismo ámbito con sectores empresarios, Robledo manifestó que "es casi natural que estemos juntos, porque trabajadores y pequeños empresarios estamos frente a un sistema que creemos que hay que revertir. Hoy nosotros estamos al frente de empresas recuperadas en alguna de ellas". Por su parte, Urien buscó diferenciar a este nuevo nucleamiento de la política tradicional de las cámaras empresariales. "No compartimos los reclamos de reivindicaciones dentro del mismo sistema, nosotros vamos por un cambio de modelo, por la reformulación del sistema impositivo, y que de la recaudación extra que se obtenga, el 50 por ciento se destine a obra pública y el 50 restante en favor de actividades productivas; no necesitamos del capital de afuera", sostiene.

Norberto Oneto, un industrial del sector plástico que participó activamente en la Asociación de Industriales bonaerenses (Adiba), definió que la integración de esta nueva entidad en el sector pyme "no es una actitud oportunista ni un capricho sectorial". Y alertó que ya se percibe la existencia de "campañas psicológicas tendientes a ridiculizar todo lo que va encaminado a la recuperación nacional: siempre es así, es sistemático, este modelo no se va a entregar nunca y van a buscar, hasta el final, deteriorar nuestro trabajo".

Daniel Jayo

DEVALUACION, PLAN REMEDIAR, GENERICOS Y LA COMPETENCIA

"El precio más bajo puede más"

POR CLEDIS CANDELAESI

La decisión del Ministerio de Salud de forzar la receta de medicamentos por su principio activo y no por su marca comercial fortaleció el negocio de los denominados "genéricos". Laboratorios Richmond, firma nacional especializada en remedios genéricos contra el sida y oncológicos, es una de las beneficiadas por esa política oficial, que también incluye los planes financiados por el BID de provisión de drogas a hospitales públicos. Su presidente, Gustavo González, explicó a Cash por qué vender al Estado hoy no es una desgracia.

¿La ley de genéricos provocó un boom en la industria de esos medicamentos?

—Sí. Crecimos en las ventas institucionales, que son nuestro fuerte, a la vez que triplicamos las ventas en farmacias.

¿Aumentar la venta en farmacias no obliga a combatir el temor de los consumidores a los productos de marca no conocida?

—Hay alguna resistencia. Pero el precio más bajo puede más. Los genéricos le permitieron a mucha gente pagar medicamentos a los que, de otro modo, no hubieran accedido.

Entonces, ¿la ratificación de Ginés González García al frente de Salud es auspiciosa para ustedes?

—En alguna medida sí, porque creo que continuará con esta política de promoción de genéricos y de planes oficiales que, en general, favorecen a toda la industria de medicamentos.

¿El Plan Remediador es uno de esos estímulos?

—Sí. Remediador beneficia a toda la industria porque aumenta mucho la demanda de medicamentos. Hoy hay muchos hospitales del Gran Buenos Aires y del interior que están recibiendo productos gracias al plan oficial, cuando antes no recibían nada. Tuvimos una ventaja por el mayor volumen de pedidos, aunque fue necesario competir con precios. Como a ese programa lo financia el BID, las compras se hacen a través de licitaciones internacionales. Eso nos obliga a competir con países que tienen costos más bajos, como los la-

Plan: "Muchos hospitales del Gran Buenos Aires y del interior están recibiendo productos gracias al Plan Remediador, cuando antes no recibían nada".

boratorios de Paraguay, Perú o Colombia.

¿Tienen dificultades para cobrar al Estado?

—No. Los pagos se hacen con absoluta regularidad. En parte porque algunas de las licitaciones están garantizadas por fondos externos. Además, así como el año pasado se nos interrumpió el crédito con nuestros proveedores del exterior, nosotros cortamos el crédito al Estado. Antes aceptábamos pagos a 180 o hasta 300 días. Hoy, si las provincias o municipios no tienen recursos, no se les entregan medicamentos.

La ley de genéricos provocó una fuerte expansión de los laboratorios que producen los medicamentos sin marca. La caída de precios fue uno de los efectos más evidentes de esa política oficial.



Gustavo González, de Laboratorios Richmond, produce genéricos contra el sida y oncológicos: "Competimos con las multinacionales."

¿En qué medida dependen de la provisión de insumos importados?

—En un 95 por ciento. Las materias primas e insumos de control de calidad son importados. Hasta el papel de los prospectos o el vidrio de las ampollas son importados. Por eso la devaluación sorprendió a la mayoría de los laboratorios con grandes deudas en el exterior.

La principal objeción que se hace al uso de genéricos es que no hay mecanismos adecuados de control de calidad.

—El Anmat existe y los laboratorios nacionales tenemos el mismo nivel de control que los internacionales. Lo que generó confusión es que en Argentina aún no se exige a todos los productos la bioequivalencia, es decir la prueba de que es tan eficaz como su similar patentado, de que se comporta igual que otro líder. Argentina empezó un proceso que Estados Unidos inició en los '60 y España en 1995 para garantizar que todos los genéricos tengan probada su bioequivalencia, empezando por aquellos productos que tienen algún riesgo sanitario.

¿Cómo es la competencia con los genéricos extranjeros?

—Muy dura. En particular en nuestra línea de HIV competimos con casi todas las multinacionales, como Roche, Glaxo, Berlinger y otras. Ellos tienen los originales y, en varios casos, nosotros produjimos el primer genérico del mercado.

¿Qué es lo que le permite a un genérico ser más barato?

—Simplemente porque al no ser el único, ya no se maneja el precio. Además, cuando un producto está más tiempo en el mercado, el precio de las materias primas necesarias para fabricarlo va bajando. Muchos laboratorios fabrican también el genérico que les compete, como estrategia para seguir controlando precio. En Argentina hay 8000 genéricos que no están identificados como tales.

¿Por qué, antes de la devaluación, el mismo medicamento costaba en Argentina el triple que en España?

—Es que en España los precios son regulados. Junto al certificado para producir, el gobierno también fija el precio.

¿Si en Argentina hubiera controles, los precios podrían ser más bajos?

—Seguramente. Pero algunos productos podrían quedar fuera de mercado.

¿La devaluación les permitió abrir mercados tan diversos como Chi-

le, Colombia, pero también Jordania y Turquía?

—No. Ahora estamos un poco más competitivos. Pero ubicar un medicamento en el exterior es un proceso de dos o tres años como mínimo.

¿Y por qué no exportan a Brasil?

—Porque impone muchas trabas para proteger su industria. La nuestra está más desarrollada que la de ellos y por eso tienen reparos.

OPINION

LA POLITICA OFICIAL EN MATERIA DE VIVIENDAS

La prueba de los ladrillos

POR MOISES RESNICK BRENNER
Presidente de la Comisión de Economía - Centro Argentino de Ingenieros



Si bien no se conoce aún la instrumentación de las medidas para cumplir las auspiciosas metas en materia de vivienda y construcción que tiene previstas el Gobierno, el sector necesita una clara diferenciación de los roles de cada institución. Una acción exitosa en "vivienda" se basa en tres patas: el ahorro, el crédito hipotecario y el subsidio explícito a la demanda. Por ello, los recursos del Fonavi deben usarse mayoritariamente en el subsidio a los demandantes que determinen los Institutos Provinciales de Vivienda en función de sus políticas sociales, acción que permitiría potenciar los fondos disponibles como único instrumento para multiplicar los fondos para el sector y dejar de referirse a la "vivienda de interés social" para resaltar el "interés social de la vivienda".

No cabe duda de que la Secretaría de Vivienda, con el vital aporte que los Institutos Provinciales de Vivienda compatibilizando e integrando los objetivos nacionales y provinciales, debe ser el órgano del Estado que dicte la política habitacional y de desarrollo urbano con toda claridad, definiendo y dando respuesta al qué, dónde, cuándo y para quién, para luego determinar con qué:

■ Qué vivienda debiera construirse.

■ Dónde debieran construirse los conjuntos habitacionales, sobre la base conceptual de que la vivienda no es un hecho aislado sino "una esclava del desarrollo".

■ El cuándo a establecer por esa política debiera determinarse sobre la base de una meta concreta destinada a resolver el problema del déficit habitacional técnicamente, con los recursos humanos, insumos disponibles, suponiendo un crecimiento acorde con el resto de la economía.

■ El para quién surgirá de los estudios socioeconómicos de la población con que cuenta la Secretaría de Vivienda y los Institutos, y del establecimiento de sus reales necesidades de asistencia crediticia por tramos de ingresos determinados.

La respuesta a esos cuatro parámetros determina la política que se aplicará.

La respuesta al con qué que permita cumplir con los objetivos deberá enriquecerse con la plena participación de la actividad privada, a través de los profesionales y productores del sector y la indispensable instrumentación financiera, que debe permanecer en manos de una entidad financiera idónea, como lo fue el Banco Hipotecario, herramienta natural para cumplir el objetivo fijado.

Rescatar la decisión política—no la estatización—de la conducción del BH no sólo es necesaria y posible sino imperiosa, por ser la herramienta natural para que el Estado—que tiene la mayoría del paquete accionario— pueda volver a canalizar el financiamiento de nuevas obras.

“El precio más bajo puede más”

POR CLEDIS CANDELARESI

La decisión del Ministerio de Salud de forzar la receta de medicamentos por su principio activo y no por su marca comercial fortaleció el negocio de los denominados “genéricos”. Laboratorios Richmond, firma nacional especializada en remedios genéricos contra el sida y oncológicos, es una de las beneficiadas por esa política oficial, que también incluye los planes financiados por el BID de provisión de drogas a hospitales públicos. Su presidente, Gustavo González, explicó a Cash por qué vender al Estado hoy no es una desgracia.

¿La ley de genéricos provocó un boom en la industria de esos medicamentos?

—Sí. Crecimos en las ventas institucionales, que son nuestro fuerte, a la vez que triplicamos las ventas en farmacias.

¿Aumentar la venta en farmacias no obliga a combatir el temor de los consumidores a los productos de marca no conocida?

—Hay alguna resistencia. Pero el precio más bajo puede más. Los genéricos le permitieron a mucha gente pagar medicamentos a los que, de otro modo, no hubieran accedido.

Entonces, ¿la ratificación de Ginés González García al frente de Salud es auspiciosa para ustedes?

—En alguna medida sí, porque creo que continuará con esta política de promoción de genéricos y de planes oficiales que, en general, favorecen a toda la industria de medicamentos.

¿El Plan Remediador es uno de esos estímulos?

—Sí. Remediador beneficia a toda la industria porque aumenta mucho la demanda de medicamentos. Hoy hay muchos hospitales del Gran Buenos Aires y del interior que están recibiendo productos gracias al plan oficial, cuando antes no recibían nada. Tuvimos una ventaja por el mayor volumen de pedidos, aunque fue necesario competir con precios. Como a ese programa lo financia el BID, las compras se hacen a través de licitaciones internacionales. Eso nos obliga a competir con países que tienen costos más bajos, como los la-

Plan: “Muchos hospitales del Gran Buenos Aires y del interior están recibiendo productos gracias al Plan Remediador, cuando antes no recibían nada”.

laboratorios de Paraguay, Perú o Colombia.

¿Tienen dificultades para cobrar al Estado?

—No. Los pagos se hacen con absoluta regularidad. En parte porque algunas de las licitaciones están garantizadas por fondos externos. Además, así como el año pasado se nos interrumpió el crédito con nuestros proveedores del exterior, nosotros cortamos el crédito al Estado. Antes aceptábamos pagos a 180 o hasta 300 días. Hoy, si las provincias o municipios no tienen recursos, no se les entregan medicamentos.

La ley de genéricos provocó una fuerte expansión de los laboratorios que producen los medicamentos sin marca. La caída de precios fue uno de los efectos más evidentes de esa política oficial.



Gustavo González, de Laboratorios Richmond, produce genéricos contra el sida y oncológicos: “Competimos con las multinacionales.”

¿En qué medida dependen de la provisión de insumos importados?

—En un 95 por ciento. Las materias primas e insumos de control de calidad son importados. Hasta el papel de los prospectos o el vidrio de las ampollas son importados. Por eso la devaluación sorprendió a la mayoría de los laboratorios con grandes deudas en el exterior.

La principal objeción que se hace al uso de genéricos es que no hay mecanismos adecuados de control de calidad.

—El Anmat existe y los laboratorios nacionales tenemos el mismo nivel de control que los internacionales. Lo que generó confusión es que en Argentina aún no se exige a todos los productos la bioequivalencia, es decir la prueba de que es tan eficaz como su similar patentado, de que se comporta igual que otro líder. Argentina empezó un proceso que Estados Unidos inició en los '60 y España en 1995 para garantizar que todos los genéricos tengan probada su bioequivalencia, empezando por aquellos productos que tienen algún riesgo sanitario.

¿Cómo es la competencia con los genéricos extranjeros?

—Muy dura. En particular en nuestra línea de HIV competimos con casi todas las multinacionales, como Roche, Glaxo, Berlingery otras. Ellos tienen los originales y, en varios casos, nosotros produjimos el primer genérico del mercado.

¿Qué es lo que le permite a un genérico ser más barato?

—Simplemente porque al no ser el único, ya no se maneja el precio. Además, cuando un producto está más tiempo en el mercado, el precio de las materias primas necesarias para fabricarlo va bajando. Muchos laboratorios fabrican también el genérico que les compete, como estrategia para seguir controlando precio. En Argentina hay 8000 genéricos que no están identificados como tales.

¿Por qué, antes de la devaluación, el mismo medicamento costaba en Argentina el triple que en España?

—Es que en España los precios son regulados. Junto al certificado para producir, el gobierno también fija el precio.

¿Si en Argentina hubiera controles, los precios podrían ser más bajos?

—Seguramente. Pero algunos productos podrían quedar fuera de mercado.

¿La devaluación les permitió abrir mercados tan diversos como Chi-

le, Colombia, pero también Jordania y Turquía?

—No. Ahora estamos un poco más competitivos. Pero ubicar un medicamento en el exterior es un proceso de dos o tres años como mínimo.

¿Y por qué no exportan a Brasil?

—Porque impone muchas trabas para proteger su industria. La nuestra está más desarrollada que la de ellos y por eso tienen reparos. ■

Reportaje empresas

■ “Crecimos en las ventas institucionales, que son nuestro fuerte, a la vez que triplicamos las ventas en farmacias.”

■ “Los genéricos le permitieron a mucha gente pagar medicamentos a los que, de otro modo, no hubieran accedido.”

■ “El Plan Remediador beneficia a toda la industria porque aumenta mucho la demanda de medicamentos.”

■ “Las materias primas e insumos de control de calidad son importados.”

■ “La devaluación sorprendió a la mayoría de los laboratorios con grandes deudas en el exterior.”

■ “Ahora estamos un poco más competitivos. Pero ubicar un medicamento en el exterior es un proceso de dos o tres años como mínimo.”

OPINION

LA POLITICA OFICIAL EN MATERIA DE VIVIENDAS

La prueba de los ladrillos

POR MOISES RESNICK BRENNER

Presidente de la Comisión de Economía - Centro Argentino de Ingenieros



Si bien no se conoce aún la instrumentación de las medidas para cumplir las auspiciosas metas en materia de vivienda y construcción que tiene previstas el Gobierno, el sector necesita una clara diferenciación de los roles de cada institución. Una acción exitosa en “vivienda” se basa en tres patas: el ahorro, el crédito hipotecario y el subsidio explícito a la demanda. Por ello, los recursos del Fonavi deben usarse mayoritariamente en el subsidio a los demandantes que determinen los Institutos Provinciales de Vivienda en función de sus políticas sociales, acción que permitiría potenciar los fondos disponibles como único instrumento para multiplicar los fondos para el sector y dejar de referirse a la “vivienda de interés social” para resaltar el “interés social de la vivienda”.

No cabe duda de que la Secretaría de Vivienda, con el vital aporte que los Institutos Provinciales de Vivienda compatibilizando e integrando los objetivos nacionales y provinciales, debe ser el órgano del Estado que dicte la política habitacional y de desarrollo urbano con toda claridad, definiendo y dando respuesta al qué, dónde, cuándo y para quién, para luego determinar con qué:

■ Qué vivienda debiera construirse.

■ Dónde debieran construirse los conjuntos habitacionales, sobre la base conceptual de que la vivienda no es un hecho aislado sino “una esclava del desarrollo”.

■ El cuándo a establecer por esa política debiera determinarse sobre la base de una meta concreta destinada a resolver el problema del déficit habitacional técnicamente, con los recursos humanos, insumos disponibles, suponiendo un crecimiento acorde con el resto de la economía.

■ El para quién surgirá de los estudios socioeconómicos de la población con que cuenta la Secretaría de Vivienda y los Institutos, y del establecimiento de sus reales necesidades de asistencia crediticia por tramos de ingresos determinados.

La respuesta a esos cuatro parámetros determina la política que se aplicará.

La respuesta al con qué que permita cumplir con los objetivos deberá enriquecerse con la plena participación de la actividad privada, a través de los profesionales y productores del sector y la indispensable instrumentación financiera, que debe permanecer en manos de una entidad financiera idónea, como lo fue el Banco Hipotecario, herramienta natural para cumplir el objetivo fijado.

Rescatar la decisión política —no la estatización— de la conducción del BH no sólo es necesaria y posible sino imperiosa, por ser la herramienta natural para que el Estado —que tiene la mayoría del paquete accionario— pueda volver a canalizar el financiamiento de nuevas obras. ■

Termómetro sin fiebre

■ **Supermercados Disco** permite ahora que se realicen compras desde el exterior para residentes argentinos a través de Internet. El vehículo de la operación es el portal de la cadena, "www.discovirtual.com.ar". Se puede abonar con tarjetas Visa y American Express.

■ **Repsol YPF** invirtió 442 millones de pesos entre enero y marzo pasados. En el primer trimestre del año, la compañía aportó al fisco 1545 millones por el pago de impuestos.

■ **Carrefour Argentina** firmó un acuerdo con el Gobierno de la ciudad de Buenos Aires para el cuidado de la reserva ecológica Costanera Sur. La campaña por el medio ambiente del grupo francés se extiende a otros países.

■ **Techtel**, empresa de telecomunicaciones, recibió un aporte de capital de 5 millones de dólares por parte de sus accionistas, los grupos Techint y la mexicana América Móvil.

■ La brasileña **Petrobras** inauguró en el Aeropuerto de Ezeiza su estación de servicio número 70 con bandera y colores propios en la Argentina. Este año habrá otras 50 inauguraciones de puntos de venta.

■ **Autopistas del Sol** inició la reestructuración de su deuda por 490 millones de dólares. En principio, la compañía invitó a sus acreedores a un acuerdo extrajudicial, con una extensión de los vencimientos de entre 5 y 10 años.

POR CLAUDIO ZLOTNIK

Nada se parece al primer semestre de 2002, en medio del caos y la incertidumbre generado por el colapso de la convertibilidad. Una fuga de depósitos de unos 5000 millones de pesos mensuales, y que recién se empezó a revertir en agosto de aquel año, de la mano de la estabilidad del tipo de cambio. La ola positiva duró hasta febrero. Pero en los últimos tres meses, las colocaciones bancarias se estancaron.

La situación puede tener una primera lectura negativa: aquella por la cual se infiere en que el freno a la expansión de los depósitos estaría relacionada a factores desalentadores. Como la desconfianza de los inversores en el sistema financiero, en la marcha de la economía o en el nuevo gobierno. Después de todo, existe una relación directa entre la salud del sistema y la expectativa de los financistas y del público en general. Pero lo cierto es que no existe una única mirada para analizar ese tema.

Tomando en cuenta el efecto del CER y la diferencia con el precio del dólar en el caso de los amparos, en marzo los depósitos cayeron 404 millones de pesos. Se quebraba así la suba de 2200 millones en el primer bimestre del año. En abril también se registró una caída de las colocaciones: esa vez, de 154 millones. Y en marzo se notó otra vez una suba, pero muy modesta, de apenas 130 millones de pesos. Sin embargo, ese aparente estancamiento en la evolución de los depósitos no debería observarse como una mala noticia.

Los depósitos dejaron de crecer en los últimos meses, incluso registraron un leve retroceso. Pero se abrió el corralón y dominó la incertidumbre electoral. En ese contexto, el saldo es positivo.



Entre 60 y 65 por ciento de los inversores que desprogramaron los ahorros dejó el dinero en los bancos como nuevos plazos fijos.

Debe recordarse que en abril fue abierto el corralón. Así, quedaron a disposición de los ahorristas unos 16.000 millones de pesos. A pesar de la estafa de fines de 2001, se calcula que entre 60 y 65 por ciento de los inversores que desprogramaron los ahorros dejó el dinero en los bancos como nuevos plazos fijos. El resto se llevó la plata a su casa. Es decir, de los 9000 millones que salieron del corralón, unos 6200 mi-

llones quedaron en las entidades financieras.

Como a los datos preliminares informados por el Banco Central hay que ajustarlos (aplicando el efecto del CER y de los amparos), el saldo de abril quedó negativo en 154 millones de pesos, mientras que el de mayo fue positivo en 130 millones. Si además se toma en cuenta que el levantamiento de las restricciones coincidió con el proceso electoral, el re-

sultado final no debería generar alarma. Incluso, durante este período, las tasas pasivas cayeron del 20 al 12 por ciento anual en promedio.

Ahora, ya con lo que quedó del corralón otra vez clausurado, con la única salida en cuantagotas de los amparos, y el proceso electoral terminado con normalidad, la evolución de los depósitos vuelven a ser el termómetro ideal para medir la marcha de la economía. ■

RIESGO PAIS

-en puntos-		
VIERNES 30/05	VIERNES 06/06	VARIACION
5.234	5.216	-18

Fuente: JP Morgan, índice EMBI+Argentina.

TASAS

VIERNES 06/06					
Plazo Fijo 30 días		Plazo Fijo 60 días		Caja de Ahorro	
\$	US\$	\$	US\$	\$	US\$
10,60%	0,90%	12,20%	1,40%	1,40%	0,40%

Fuente: BCRA

DEPOSITOS

	SALDOS AL 28/05		SALDOS AL 04/06	
	(en millones)		(en millones)	
	\$	US\$	\$	US\$
CUENTA CORRIENTE	17.810	34	18.346	35
CAJA DE AHORRO	9.059	210	9.600	220
PLAZO FIJO	40.174	639	40.788	655

Fuente: BCRA

BOLSAS INTERNACIONALES

INDICE	PUNTOS	VARIACIÓN SEMANAL	VARIACIÓN ANUAL
Variaciones en dólares (en %)			
MERVAL (ARGENTINA)	719	6,0	35,2
BOVESPA (BRASIL)	13920	7,0	51,9
DOW JONES (EEUU)	9063	2,4	8,7
NASDAQ (EEUU)	1627	2,0	21,9
IPC (MEXICO)	6871	-1,5	8,5
FTSE 100 (LONDRES)	4151	4,3	8,7
CAC 40 (PARIS)	3093	2,9	12,5
IBEX (MADRID)	702	2,7	23,4
DAX (FRANCFORT)	3127	4,3	20,5
NIKKEI (TOKIO)	8786	4,9	2,5

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

TITULOS PUBLICOS

	PRECIO		VARIACION		
	Viernes 30/05	Viernes 06/06	Semanal	Mensual	Anual

BODEN EN PESOS

SERIE 2005	241,000	240,000	-0,4	-0,4	18,0
SERIE 2007	123,600	122,250	-1,1	-1,1	19,6
SERIE 2008	76,500	75,500	-1,3	-1,3	1,2
SERIE 2012	154,500	161,200	4,3	4,3	27,5

BRADY EN DOLARES

DESCUENTO	55,000	55,200	0,4	0,4	11,5
PAR	50,500	51,000	1,0	1,0	8,2
FRB	29,125	30,500	4,7	4,7	28,5

Nota: Los precios son por la lámina al 100 por ciento de su valor sin descontar las amortizaciones y rentas devengadas.

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

ACCIONES

	PRECIO		VARIACION		
	Viernes 30/05	Viernes 06/06	Semanal	Mensual	Anual
ACINDAR	2,310	2,410	4,3	4,3	180,9
SIDERAR	8,500	8,880	4,5	4,5	50,0
TENARIS	6,700	6,700	0,0	0,0	1,5
BANCO FRANCÉS	5,000	5,450	9,0	9,0	37,3
GRUPO GALICIA	0,898	1,070	19,2	19,2	37,8
INDUPA	1,990	1,970	-1,0	-1,0	1,6
IRSA	2,520	2,850	13,1	13,1	49,3
MOLINOS	4,580	4,600	0,4	0,4	-4,0
PEREZ COMPANC	2,050	2,130	3,9	3,9	-4,8
RENAULT	1,820	1,820	0,0	0,0	87,6
TELECOM	3,200	3,330	4,1	4,1	93,5
TGS	1,630	1,640	0,6	0,6	48,8
TELEFONICA	32,000	33,200	3,8	3,8	13,7
INDICE MERVAL	678,300	718,700	6,0	6,0	35,2
INDICE GENERAL	30.377,570	31.444,590	3,5	3,5	22,6

Fuente: Instituto Argentino de Mercado de Capitales.

MERCADO CAMBIARIO

(en \$)	
DOLAR	2,84
EURO	3,28
REAL	1,02
URUGUAYO	9,65
CHILENO	245,00
DOLAR FUTURO 30/5	2,85
DOLAR FUTURO 30/6	2,90

Fuente: Datos del mercado.

INFLACION

(EN PORCENTAJE)	
JUNIO 2002	3,6
JULIO	3,2
AGOSTO	2,3
SEPTIEMBRE	1,3
OCTUBRE	0,2
NOVIEMBRE	0,5
DICIEMBRE	0,2
ENERO 2003	1,3
FEBRERO	0,6
MARZO	0,6
ABRIL	0,1
MAYO	-0,4

Inflación acumulada últimos 12 meses: 14,3

Perspectivas.

Se nota una desaceleración de la recuperación a partir de abril. Hay dos posibilidades para explicarla: o bien obedece a la restricción monetaria implementada por el Banco Central en el trimestre febrero-abril, o bien a la cautela de los consumidores ante las elecciones. En todo caso, lo lógico sería apreciar una recuperación a partir de las próximas semanas ya que ambos escenarios desaparecieron: ya tenemos Presidente y la autoridad monetaria realizó una fuerte inyección de pesos al mercado en los últimos 40 días.

La clave fiscal.

En la recuperación de la economía será clave que el Gobierno cumpla con el equilibrio fiscal. Está claro que es imposible aumentar los impuestos y el Ejecutivo depende de la prolijidad en la gestión para cumplir.

Crecimiento.

El Producto Bruto se expandirá entre 4 y 5 por ciento este año. Un mayor crecimiento dependerá de que haya un nivel más importante de consumo interno y del equilibrio de las cuentas públicas.

FMI.

Es importante que haya un rápido entendimiento con el Fondo Monetario. No debe perderse de vista que los organismos internacionales se convirtieron en la única fuente de recursos para el Estado. Por otra parte, un acuerdo rápido será una buena señal para el exterior, de manera que vuelvan las inversiones directas a la Argentina.

Recomendación.

Lo mejor es minimizar el riesgo repartiendo la cartera entre plazos fijos y dólares.

RESERVAS

SALDOS AL 21/05 -EN MILLONES-

EN U\$S

TOTAL RESERVAS BCRA.	11.601
VARIACION SEMANAL	553
CIRCULACION MONETARIA (EN PESOS)	21.039

Fuente: BCRA

EVOLUCION DEL CER

FECHA	INDICE
08-JUN	1,4445
09-JUN	1,4443
10-JUN	1,4441
11-JUN	1,4439
12-JUN	1,4437
13-JUN	1,4436
14-JUN	1,4434

Fuente: BCRA.

CONSECUENCIAS ECONOMICAS DEL FRACASO DE EVIAN

Un agua mineral sin gas

el mundo

POR CLAUDIO URIARTE

La extinta cumbre de Evian no decepcionó: fue de lejos el más trivial de estos ejercicios en trivialidad desde que se estrenó la idea de reunir a los jefes de los países más industrializados del mundo, hace dos décadas.

Para colmar el look de frivolidad, Jacques Chirac tuvo la idea típicamente francesa de invitar en forma paralela a un grupo de jefes de Estado de países en desarrollo (o atrasados, o tercermundistas, o emergentes, según se prefiera) como India, Brasil, México y Sudáfrica, con lo cual se cometieron dos errores: 1) confirmar, gracias a este truco culposo, la idea de esos países de que el G-8 es una especie de gigantesca conspiración de malvados que se reúne a puertas cerradas para decidir sobre el destino del mundo; y 2) diluir más la posible eficacia de un organismo informal que surgió como una reunión conveniente para que los líderes de los países más ricos intercambiaran impresiones y sugirieran cursos de acción, y que ahora se ha convertido en una monstruosidad burocrática anual donde nada se decide y se deja entrar a cualquiera.

De todas maneras, la reunión estaba condenada a la esterilidad, en parte por el default programático de su principal componente—Estados Unidos— y en parte por el borde de precipicio recesivo en que encuentran las principales locomotoras económicas de Europa—Alemania, Francia e Italia— para no hablar del lamentable estado de Japón tras una década de oscilar entre la recesión y la deflación. Nada casualmente, el mayor éxito que pudieron aducir los anfitriones de la cumbre fue un vago compromiso de George W. Bush en dirección a sostener un “dólar fuerte”. El dólar no prestó atención: el euro alcanzó la marca de \$ 1,18 en las operaciones del viernes, y si luego declinó de manera marginal fue debido a que el aumento del desempleo norteamericano estimado por el Departamento de Trabajo (6,1 por ciento, un décimo de punto porcentual) fue menor que el esperado. Es que la expectativa de un dólar fuerte, que ayudaría a reanimar las exportaciones del resto del mundo, se basa en la falaz presunción de que el Departamento del Tesoro o la Reserva Federal estadounidense son instituciones de gigantesco poder que pueden fijar la paridad a su arbitrio. En los hechos, la cotización del dólar está determinada por los mercados y por el creciente déficit de cuenta corriente de Estados Unidos. Estos dos elementos no desaparecen con la retórica de Bush. Más bien, parecen ha-



La foto de familia del G-8, único legado de esta cumbre.

ber llegado para quedarse.

Es verdad que el índice de confianza de los consumidores estadounidenses mejoró, pero eso parece parte del problema y no de la solución: como los precios de las propiedades están inflados pero la tasa de interés está por el suelo, los particulares renuevan sus hipotecas para sostener su consumo, mientras las grandes empresas se resisten a invertir en bienes de capital, teniendo en cuenta que parte de su ca-

pacidad instalada ya está ociosa. Eso ayuda a explicar la paradoja de que la economía estadounidense muestre índices de crecimiento mientras el desempleo aumenta. La combinación del déficit comercial con el presupuesto empuja hacia abajo el precio del dólar. Y cuanto más caiga el dólar, peores serán las perspectivas de recuperación europea, mientras los efectos en la economía estadounidense sólo aparecerán luego de bastante tiempo.

AGRO

LA HISTORIA DE LA COMPRA BRASILEÑA DE TRIGO A EE.UU.

Especular tiene su riesgo

POR SUSANA DÍAZ

El debate entre comprometerse con el proyecto estadounidense de crear el ALCA o fortalecer antes que nada el Mercosur vivió esta semana un nuevo capítulo. El disparador fue un hecho trivial. El viernes 30 de mayo llegaron a la Bolsa de Cereales de Buenos Aires los primeros rumores y el pasado martes 3 de junio se confirmaron. Compradores brasileños habrían adquirido a Estados Unidos 250 mil toneladas de trigo. La noticia de la operación entre agentes privados tuvo una interpretación singular en algunos medios de comunicación locales. Puesto que Argentina es el tradicional abastecedor de la demanda brasileña, se trataría, por parte de Brasil, de un atentado contra el nuevo espíritu de consolidar la Unión Aduanera regional. Sin embargo, para comprender la presunta operación deben dejarse de lado las elevados objetivos de la integración regional para descender al mundo de las sencillas especulaciones comerciales.

Durante abril y mayo el precio del trigo en la Bolsa de Cereales local fue subiendo lentamente hasta alcanzar, el viernes 30, los 380 pesos la tonelada. A este precio debe sumársele el 20 por

ciento de retenciones y otro 10 de gastos varios de comercialización, es decir, para llegar al valor FOB hay que agregar alrededor del 30 por ciento. Como resultado, la tonelada de trigo en Buenos Aires llegó a estar para los compradores en 173 dólares la tonelada, 10 dólares más que los valores internacionales de referencia. Las razones de este “sobrepeso” se encuentran en que los vendedores locales saben que en esta época existe una fuerte demanda desde Brasil.

También de la existencia de aranceles de hasta el 10,5 por ciento para el cereal que entra desde fuera del Mercosur. En consecuencia, consideran que los brasileños están relativamente atados a comprar el trigo argentino. Si a esto se suma la relativa liquidez que disfrutaban los vendedores locales, se explica otro fenómeno que contribuyó a la suba de precios, la retención de granos en los campos.

Por eso, cuando se conoció la “noticia” de la compra de Brasil el efecto fue inmediato. En sólo una semana el precio (FAS) del trigo bajó a 340 pesos la tonelada, valor con el que muy probablemente se reanudarán las compras de los operadores privados brasileños y Argentina podrá colocar en ese mercado el grueso de las 3 millones de toneladas de saldo exportable que aún conserva.



*El pionero de los Puertos Argentinos
A la vanguardia del desarrollo portuario
del Mercosur*

Avda. Ingeniero Huergo 431 (1107) Buenos Aires - República Argentina
Tel: (541) 4342-6826 y 4342-1546 - Fax (541) 4331-9640
www.bairesport.gov.ar Email: institucionales@puertobuenosaires.gov.ars

E-CASH de lectores

LOCUTORIOS

Señor director de **Cash**: Las telefónicas se han sumado a las gasolineras. ¡Cómo se socializa el comportamiento! Cuando pagás, al menos en algunos locutorios, no te dan nada que registre tu pago. Ni siquiera el tiquecito. Si lo pedís, muy cortésmente te ofrecen una factura. Tenés que esperar hasta que "se liberen" de otras tareas, y en unos minutitos, te extienden la factura, manual, prolijamente caligrafiada. Has perdido los suficientes minutos como para que, en el farrago de subtes, colectivos y citas que se te atrasan, la próxima lo pienses dos veces (¡o veintel!) antes de que se te ocurra reclamar la factura. Esto ya lo conocemos de las grandes expendedoras de nafta, donde todo "el registro" pasa por lo que ves en los visores de los aparatos. Como si estuvieran directamente conectados a la AFIP. Te vas muy orondo ayudando a una compañía transnacional de tamaño casi incommensurable a burlar al Estado de la misma sociedad que esquilda.

Luis Sabini Fernández

ESQUEL

De acuerdo con vuestro artículo sobre el conflicto minero en la ciudad de Esquel, creo oportuno comunicarles que la empresa Meridian Gold, a la fecha, no se ha retirado de Esquel, ni ha desistido del proyecto.

Jorge Rozados
jrozados@ar.inter.net

Para opinar, debatir, aclarar, preguntar y replicar. Enviar por carta a Belgrano 671, Capital, por fax al 6772-4450 o por E-mail a economia@pagina12.com.ar no más de 25 líneas (1750 caracteres) para su publicación.

BUENA MONEDA

POR ALFREDO ZAIAT

El mismo pero diferente

Los ministros de Economía asumieron el rol estelar de los gabinetes nacionales al mismo tiempo que la crisis se iba extendiendo. Pero el poder político, o sea el Presidente, con más o menos habilidad ha marcado el rumbo principal. En muchas ocasiones se han confundido los roles por la excesiva e interesada influencia del establishment en la (de)formación de consensos sobre lo que hay que hacer para ser un "país normal". En realidad, lo bueno o lo malo que hicieron los dueños transitorios de la poltrona del Palacio de Hacienda se debió en gran parte a la política definida en la Casa Rosada. Así fue con la dupla del parco Juan Vital Sourrouille-Raúl Alfonsín, con la del todopoderoso ministro Domingo Cavallo-Carlos Menem, con la del desangelado José Luis Machinea-Fernando de la Rúa y también con la del "no retorcido" Roberto Lavagna-Eduardo Duhalde. En cada una de esas experiencias se encuentra que el eje central de la gestión económica es político, desde el Plan Austral pasando por la Convertibilidad, y desde la búsqueda del mítico *investment grade* vía ajuste fiscal hasta el Plan estabilizar para entregar el bastón presidencial. No será diferente con Néstor Kirchner al mando del nuevo Gobierno. Lo peculiar es que esta etapa inicial cuenta con el mismo ministro que la anterior. Si bien con el mismo rostro, el titular de Economía se ha adaptado, por ahora, a los renovados vientos del sur.

En la vertiginosidad de las dos primeras semanas de la flamante administración se pueden detectar varias diferencias entre la gestión de Lavagna con Duhalde y la de los primeros días con Kirchner, como lo precisó con agudeza el economista Julio Gambina en una conferencia sobre coyuntura económica organizada por Apyme, el lunes pasado. Si se entendiera ese cambio, no habría tanta confusión en la city y en el mundo empresario sobre qué está pasando. En estos momentos, poco les sirven a los hombres de negocios los análisis y horóscopos macroeconómicos de los Broda. Alberto Álvarez Gaiani, por ejemplo, no hubiera cometido la torpeza de desacreditar la gestión de Lavagna con esa figura extraña de "meseta en el veranito" si se hubiera enterado de que Kirchner es el Presidente y no Duhalde.

Para estar en línea con el juego de obsesivos y detallistas de encontrar las diferencias entre dos dibujos, se plantearán siete, aunque no excluyen-

tes pero sí que marcan prioridades, entre el plan Duhalde-Lavagna (D-L) y el de Kirchner-Lavagna (K-L):

1. D-L: el crecimiento económico iba a ser impulsado por las exportaciones y la sustitución de importaciones en un escenario de tipo de cambio elevado.

K-L: el mercado interno será el dinamizador de la actividad mediante una mejora en el consumo doméstico, alentado inicialmente por el plan de inversión de obra pública.

2. D-L: aumentar tarifas de las privatizadas por decretos, con cuatro intentos fallidos por el freno impuesto por la Justicia.

K-L: respetar la seguridad jurídica de los consumidores, revisar el cumplimiento de las inversiones de las compañías y luego definir si les corresponde un ajuste en las tarifas.

3. D-L: privatizar el 10 por ciento de la banca pública, con el Banco Nación en primer lugar.

K-L: fortalecer la banca pública, destimando las presiones para la apertura del capital al sector privado.

4. D-L: cumplir con el FMI el compromiso de no insistir con la prórroga de las ejecuciones hipotecarias de deudores morosos.

K-L: mantener la prórroga por 90 días y encontrar una solución al problema desde el Estado sin dejar a los deudores en manos de los bancos.

5. D-L: acelerar el objetivo de incrementar el superávit fiscal para apurar un acuerdo con los acreedores de bonos en default.

K-L: promesa de un mayor superávit pero no tanto como el supuesto por el FMI. Y, en tanto, utilizar excedentes de una recaudación nominal record para apagar incendios en las provincias.

6. D-L: aumento paulatino de salarios vía un esquema provisorio de una suma fija no remunerativa.

K-L: incorporar los 200 pesos al salario, al tiempo de abrir la discusión de los ingresos en paritarias.

7. D-L: deseo de un acuerdo rápido con el FMI apenas asuma el nuevo gobierno.

K-L: sin ansiedad, acordar con el FMI.

Si bien puede haber otras diferencias, estas siete son suficientes para empezar a vislumbrar la ruta K y estar atentos a las presiones que aspiran a desviarla del camino. ■



DES economías

Por Julio Nudler

A un argentino habituado a los enfrentamientos fratricidas entre las pyme y las grandes empresas podrá sorprenderlo hallar en la página virtual del estadounidense Comité de Supervivencia de la Pequeña Empresa una vehemente defensa de los ricos. Su valiente autor, rubicundo, con esa expresión satisfecha de quien no abriga envidias ni odios de clase, es Raymond J. Keating, economista jefe de la organización. Sin complejos, confiesa gustar de los magnates por el bien que éstos prodigan a la economía, sin importar cómo amasaron su fortuna. Dado que algo tienen que hacer con tanto dinero, unos invierten en nuevas ideas, proyectos innovativos y lanzamientos, otros simplemente apuestan a negocios ya establecidos, y además colaboran con diversas iglesias y obras de caridad. Los hay también que gastan lujosamente en cruceros, autos lujosos, yates, mansiones y toda suerte de consumos ostentosos. ¿Y con eso qué? ¡Cuántas empresas y cuántos empleos dependen de la demanda suntuaria de los opulentos! La imposición progresiva de los ingresos es mala porque disuade de trabajar, ahorrar, invertir y tomar riesgos. Eso es nocivo para la economía, como lo es gravar las herencias. Pero hay de todo en la viña del Señor. Así es como nos topamos con ricachos que favorecen la tributación progresiva y combaten las desgravaciones que impulsó George W. Bush en favor de los potentados. Siempre habrá ricos de izquierda, como ésos nucleados en Riqueza Responsable (donde sólo se admite a quienes pertenezcan al cinco por ciento más rico de la escala de ingresos), que no entienden cómo funciona la economía y el crucial papel que juegan las grandes fortunas en ella. Es gente convencida de que no necesitan tener tanto dinero, y que no entienden por tanto la razón de que los republicanos les reduzcan los impuestos, o quizás experimenten sentimientos de culpa, como supone Keating. Ellos ven beneficioso pasarle al Estado grandes cantidades de plata, sin percatarse de los inherentes incentivos al despilfarro que hay en todo gobierno. Un rico siempre hará con su dinero cosas más productivas que un burócrata. Desde luego. ■

EL BAUL DE MANUEL

Por M. Fernández López

Obras públicas

Me preguntan si las obras públicas pueden ser un camino para salir de la recesión. La respuesta es: puede que sí, puede que no, puede que "quién sabe". En "puede que sí" se invoca el caso exitoso del New Deal de Roosevelt, que resolvió el problema de las inundaciones y desastres periódicos de una gran cuenca fluvial mediante una compleja red de obras de ingeniería, que incluía regulación hídrica, generación hidroeléctrica, sistemas de comunicación vial, etc. En la Argentina hay inundaciones periódicas en la Pampa y la Mesopotamia, una recesión de varios años, mano de obra desempleada y falta de obras de infraestructura. Pero tener una necesidad no es lo mismo que poder financiar los bienes que pueden satisfacerla. Roosevelt, apenas llegado al poder, hizo una apelación dramática a la población para que contribuyera. Aun así, el efecto expansivo se congeló en 1937 (también esa declinación se sintió en la Argentina) y, si hemos de llamar al pan pan y al vino vino, lo que generó pleno empleo fue la entrada de Europa en guerra, y de EE.UU. como proveedor de material bélico. Y por lo que se ve, sigue siendo su recurso para mantener cierto ritmo de actividad. En "puede

que no", debe recordarse que EE.UU. es un país-continente, que posee todos los recursos, que en 1933 ya había tenido su propia revolución industrial, para lo que tuvo antes que resolver vía guerra civil el conflicto Norte-Sur, y que su economía era virtualmente cerrada, por lo que cualquier impulso reactivador desarrollaba todos sus efectos dentro del propio país. La Argentina está casi en el polo opuesto. Es una economía chica, que ha desmantelado gran parte de su aparato productivo, quienes poseen recursos para ayudar difícilmente quieren hacerlo, y cualquier impulso expansivo provocaría una sustancial demanda de importaciones; para abrochar el tema, lo más probable es que una obra presupuestada en 1 millón termine costando 8 –los 7 restantes, a los bolsillos de los participantes en el proyecto, y de ahí a cuentas en el exterior y gastos suntuarios-. En puede que "quién sabe", no se descarta que es posible seleccionar determinados sectores de actividad –por ejemplo, las viviendas para obreros– cuya expansión –suba de aranceles mediante– no signifique la compra de insumos del exterior, y donde los nuevos ocupados destinen sus nuevos ingresos al consumo de bienes producidos en el país. ■

Juego del exterminio

Las grandes potencias han invadido territorios ajenos para apropiarse de recursos naturales, masacrando a sus habitantes. Pocos se animaron a revelar sus planes de exterminio. A modo de juego, lea estos textos. **Texto 1:** "al exterminar a los seguidores de Saddam, cuyos yacimientos iban a ocupar, hacían simplemente lo que todo pueblo civilizado hace: absorbe, destruye, extermina. Si este procedimiento terrible de la civilización es bárbaro y cruel a los ojos de la Justicia y de la razón, es, como la guerra misma, como la conquista, uno de los medios de que la providencia ha armado a las diversas razas humanas, y entre éstas a las más poderosas y adelantadas, para sustituirse en lugar de aquellas que por su debilidad orgánica o su atraso en la carrera de la civilización, no pueden alcanzar los grandes destinos del hombre en la tierra. Puede ser muy injusto exterminar iraquíes, sofocar civilizaciones, conquistar pueblos que están en posesión de yacimientos privilegiados; pero gracias a esta injusticia, en lugar de permanecer abandonada a iraquíes, incapaces de progreso, está ocupada hoy por la raza caucásica, la más perfecta, inteligente, bella y progresiva de las que pueblan la tierra.

La población del mundo está sujeta a revoluciones que reconocen leyes inmutables; las razas fuertes exterminan a las débiles, los pueblos civilizados suplantando en la posesión de los yacimientos a los iraquíes". **Texto 2:** "Los secuaces de Saddam son una gran potencia respecto de nosotros, una república independiente y feroz. Es necesario que la civilización conquiste esos yacimientos: llevar a cabo un plan de operaciones que dé por resultado su aniquilamiento total, que sirva de baluarte al interés particular que vaya posesionándose de los yacimientos conquistados, teniendo siempre por vista el objeto primordial de la conquista de los yacimientos que hoy dominan secuaces de Saddam, poniendo bajo el amparo de los fuegos del cañón civilizador los yacimientos". Ahora cambie "secuaces de Saddam" o "iraquíes", por "salvajes" o "indios"; y "yacimientos" por "territorios" o "tierras". ¿Adivina quién habla y a qué país se refiere? **Solución:** el **Texto 1** es de D.F. Sarmiento, en *El Progreso*, Santiago de Chile (27/9/1844). El **Texto 2** es de Mitre, en *Los Debates*, abril de 1852. Hablaban de suprimir al indio para aprovechar el potencial agroexportador de la tierra pampeana. ■